

# M2B

Maßmann to Business  
Training, Coaching & Beratung nach Maß

**1** Analyse

**2** Beratung

**3** Konzept Abstimmung

**4** Umsetzung

**5** Ziel

**Maßgebend.  
Zielsicher.  
Passgenau.**



19 Jahre Berufserfahrung

**M2B**

Maßmann to Business  
Training, Coaching & Beratung nach Maß

# Mit Leidenschaft. Mit Erfahrung.

Es ist gut zu wissen, wovon man spricht.

## Gelernt ist gelernt!

**Zertifizierter Profile Dynamics® Berater**  
Profile Dynamics GmbH, Hamburg

**Business Coach**  
Maren Fischer-Epe und Team,  
Hamburg

**zertifizierter Erwachsenenbildner**  
Weiterbildungsakademie, Wien

**Trainer für Erwachsenenbildung**  
Seminarconsult, Wien

**Betriebswirt**  
IHK, München

**Fachkaufmann für Marketing**  
IHK, Köln

---

**Mehr als 19 Jahre Erfahrung in Vertrieb,  
Marketing und Training, unter anderem  
als:**

**Geschäftsführer/Prokurist Pro Duo  
Deutschland GmbH**, Frankfurt  
(Consumer Goods, Groß- u. Einzelhandel)

**Vertriebsleiter Österreich für Shops und  
Franchise Shops**, Orange Austria  
Telecommunications, Wien

...



Die Inhalte, die ich trainiere, habe ich selbst als Führungskraft oder Verkäufer erlebt. Ich bringe durch meine verschiedenen beruflichen Stationen, umfangreiches Wissen und Erfahrung in den Bereichen **Verkauf, Kommunikation** und **Mitarbeiterführung** mit.

**Auf folgende Branchenerfahrungen greife ich zurück:** Telekommunikation, Automobil, Handwerk, Energie, Software, Consumer Goods und Groß- und Einzelhandel.

Dadurch erleben Sie und Ihre Mitarbeiter interessante, praxisnahe Trainings und Coachings. Diese bieten einen hohen Nutzen für alle Teilnehmer und somit für Ihr Unternehmen.

Ich bin der Maß-Mann.

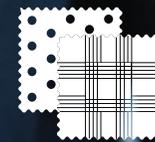
Spezialist für Vertrieb, Kommunikation  
und Mitarbeiterführung.

## Maßgeschneidert: Training, Coaching, Beratung



Konfektion von der Stange, passt manchmal,  
aber nicht zu jedem. Die hervorragende Ausar-  
beitung individueller Maßnahmen sowie mein  
persönliches Engagement sorgen bei meinen  
Kunden sowohl für nachhaltige Erfolge als auch  
für eine hohe Akzeptanz der Maßnahmen bei den  
Mitarbeitern.

Haben Sie einmal einen Maß-Anzug getragen,  
werden Sie nichts anderes mehr wollen.



Beratung



Training



Coaching

- 1
- 2
- 3
- 4
- 5
- 6
- 7
- 8
- 9
- 10
- 11
- 12
- 13
- 14
- 15
- 16
- 17
- 18
- 19
- 20

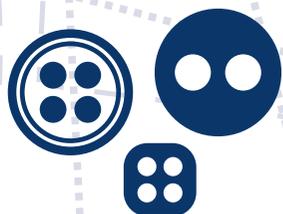
*Individuell*

# Wege zum Erfolg.

Ich unterstütze Sie sehr gerne bei der Erreichung Ihrer Ziele oder beim Angehen Ihrer persönlichen oder unternehmerischen Herausforderungen. Wo Sie oder Ihr Unternehmen aktuell stehen, wo Sie hin möchten und wie die ersten Schritte aussehen können ist für mich als unbeteiligte Person oft klarer zu erkennen als für Sie selbst als beteiligte Person.

Als neutraler und kompetenter Partner stehe ich Ihnen oder Ihrem Unternehmen sehr gerne als Trainer, Berater oder Coach unterstützend zur Seite. Sie profitieren hierbei von meinem breiten Spektrum an Möglichkeiten und Erfahrungen. Kontaktieren Sie mich gerne für ein erstes, unverbindliches Gespräch.

Ich bin deutschlandweit, in Österreich und der Schweiz im Einsatz.



## Training

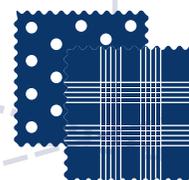
**Verkauf von A bis Z**

**Filialvertrieb (Verkauf/Führung)**

**Mitarbeiterführung**

**Kommunikation**

Meine Trainings zeichnen sich durch eine hohe Praxisrelevanz und hohe Praxisanteile im Training aus.



## Beratung

**Vertrieb / Vertriebsentwicklung**

**Filialvertrieb**

**Unternehmensführung**

**Business Development**

**Kundenorientierung / Customer Experience**

**Training / Mitarbeiterentwicklung**

**People Management / Umstrukturierung im Einzelhandel**



## Coaching

Ich biete Coachings für folgende Personen an:

**Mitarbeiter im Verkauf/  
Kundenkontakt**

**Führungskräfte**

**Privatpersonen**

Meine Coachings sind stärken- und lösungsorientiert und finden stets auf Augenhöhe mit dem Coachee statt.

Eine detaillierte Übersicht über meine Angebote finden Sie auf meiner Webseite [www.m2b.de](http://www.m2b.de)  
Gerne erläutere ich Ihnen alle Möglichkeiten und Vorteile in einem persönlichen Gespräch.  
Vereinbaren Sie jetzt einen unverbindlichen Ersttermin zum Kennenlernen.

Telefon: **02553 919 05 31** oder [info@m2b.de](mailto:info@m2b.de)

# M2B

Maßmann to Business  
Training, Coaching & Beratung nach Maß