

Verkäufer - Zertifizierung zum geprüften Verkäufer M2B / Ihres Unternehmens

Im Rahmen meiner Verkäufer Ausbildung biete ich Ihnen an, Ihre Mitarbeiter nach Besuch aller 3 Module der Ausbildung zu zertifizieren. Mit einer anspruchsvollen Abschlussprüfung überprüfen wir gemeinsam die Verkaufskompetenzen Ihrer Mitarbeiter.

Die Abschlussprüfung besteht aus mehreren Modulen, deren Inhalte und Schwerpunkte wir gemeinsam festlegen können.

Ziele der Zertifizierung:

- Überprüfung der Verkaufskompetenz der Mitarbeiter Ihres Unternehmens
- Bindung der Mitarbeiter an das Unternehmen
- Erhöhung der Motivation der Mitarbeiter
- Sicherstellung eines einheitlichen, hohen Qualitätsstandards im Unternehmen

Zielgruppen:

- Mitarbeiter eines Unternehmens, die an allen 3 Verkaufstrainings teilgenommen haben
- Mitarbeiter mit Verkaufserfahrung, bei denen ein „Status Quo“ erhoben werden soll (Assessment Center / Personalentwicklungs – Workshop)

Inhalte:

- Schriftliche Prüfung zu Verkaufsthemen
- Praktische Prüfung
- Schriftliche Ausarbeitung zur Selbstreflexion vor der Prüfung
- Fachgespräch mit der Prüfungskommission

Ihr Nutzen:

- Professioneller Auftritt Ihres Unternehmens
- Motivation und Wertschätzung Ihrer Mitarbeiter, dadurch Bindung Ihrer ausgebildeten Verkäufer an Ihr Unternehmen
- Überprüfung und Sicherstellung eines einheitlichen Qualitätsstandards im Verkauf
- Etablierung bestimmter Standards und Kernkompetenzen im Verkauf
- Einbindung der Prüfung / Zertifizierung in eine interne Unternehmenslaufbahn / Karrierepfad möglich

Sonstiges:

- Kontaktieren Sie mich gerne für ein erstes, unverbindliches Gespräch bezüglich einer Zertifizierung für Ihre Verkäufer.
- Die Ausführung ist deutschlandweit und auch in Österreich und der Schweiz möglich

Ich freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme !

E-Mail: gm@m2b.de

Telefon: 02553 / 91 90 531