M2grow

TRAINING | COACHING
VERTRIEBSENTWICKLUNG

**Wirkung.
Wachstum.
Wertschätzung.**

Gerrit Maßmann

Experte für Vertrieb, Kommunikation und Mitarbeiterführung

0179 / 922 62 03
Kuhweide 23, 48607 Ochtrup
gm@m2b.de
www.m2b.de



Praxisnah
Erprobte Methoden für messbare Ergebnisse

Individuell
Maßgeschneiderte Lösungen für Ihre Ziele

Nachhaltig
Transfer in den Alltag – langfristig wirksam

Motivierend
Lernen mit Spaß, Begeisterung und Wirkung

Warum ich liebe, was ich tue.

Bereits kleine Veränderungen in der Kommunikation können Gespräche und Beziehungen positiv beeinflussen. Seit ich das als Führungskraft selbst erlebt habe, unterstütze ich Menschen darin, ihr Potential zu entdecken, ihre persönlichen Begrenzungen zu überwinden und mit mehr Wirkung, Klarheit und Selbstvertrauen zu handeln.

Wie ich arbeite.

Ich verbinde langjährige Erfahrungen aus Vertrieb, Marketing und Führung mit fundierten Methoden aus Training, Coaching und Kommunikationspsychologie. So entstehen individuelle und praxisorientierte Trainings und Coachings, die motivierend und nachhaltig wirksam sind. Und aus denen meine Teilnehmenden mit Spaß und Motivation herausgehen. Für größere Projekte im Rahmen der Personalentwicklung arbeite ich mit einem kompetenten TrainerInnen Netzwerk von bis zu 20 Trainerinnen und Trainern zusammen. Mein Anspruch: konkrete Lösungen, die direkt im Arbeitsalltag umgesetzt werden können.

Mein Angebot für Sie.

Ich unterstütze Ihre Mitarbeitenden (z.B. Verkäufer, (Fach-)Experten, Service-Mitarbeitende und Führungskräfte) mit individuell für Sie gestalteten, praxisnahen Trainings und Coachings in den Bereichen Vertrieb, Kommunikation und Mitarbeiterführung. Darüber hinaus begleite ich Ihre Teams in ihrer Zusammenarbeit und Entwicklung.

Trainings, Coachings und Workshops nach Maß – entsprechend Ihren Zielen und dem Bedarf Ihrer Teilnehmenden.

> **Meine Leidenschaft: Menschen in Ihrer persönlichen Entwicklung zu unterstützen und wachsen zu sehen.**

Schwerpunkte

- Vertrieb (von „A“ wie Akquise bis „Z“ wie Zusatzverkauf)
- Kunden- und Serviceorientierung
- Kommunikation
- Mitarbeiterführung
- Führungskräfteentwicklung
- Trainer-, Coach- und Multiplikatoren-Ausbildungen
- Vertriebsentwicklung
- Teamentwicklung
- Coaching und Supervision

Branchen (Auszug)

- Call-Center
- IT und Telekommunikation
- Automotive
- Groß- und Einzelhandel (div.)
- Energiewirtschaft
- Handwerk (Malerbetriebe, Fleischerei)
- Medizin

Beruflicher Hintergrund

freiberuflicher Trainer, Coach, Berater
seit 2015

Country Manager / Prokurist
Pro Duo Deutschland GmbH, Frankfurt

Vertriebsleiter Österreich für Shops und Franchise Shops
Orange Austria Telecommunications, Wien

Regionalvertriebsleiter Shops Süddeutschland
E-Plus Shop GmbH, München

Diverse Führungspositionen in Vertrieb / Marketing und Training
bei Telefónica / O_2 Germany

Aus- und Weiterbildung

- **Ausbildung zum Respekt Botschafter,** René Borbonus, Hersbruck
- **Kommunikationstrainer und -berater,** Schulz von Thun Institut, Hamburg
- **zertifizierter Profile Dynamics® Berater,** Profile Dynamics Deutschland GmbH, Hamburg
- **Business Coach,** Maren Fischer – Epe und Team, Hamburg
- **zertifizierter Erwachsenenbildner,** Weiterbildungsakademie Wien
- **Trainer-Ausbildung,** Seminarconsult, Wien
- **Betriebswirt,** (IHK), München

Schulz von Thun Institut für Kommunikation

MITGLIED IM dvct

wba Zertifizierter Erwachsenenbildner

Leistungsspektrum:

AUS DER PRAXIS
FÜR DIE PRAXIS



Gerrit Maßmann

Experte für Vertrieb, Kommunikation und Mitarbeiterführung

0179 / 922 62 03
gm@m2grow.de
www.m2grow.de